

# Steg till affären

Som samarbetspartner kan Lowell erbjuda Swedbanks kunder en inkassolösning som gör att kunden får betalt samtidigt som kundrelationerna bibehålls. Lowell arbetar aktivt med att vara ledande inom påminnelse- och inkassohantering, och gör det genom en professionell dialog med kund och gäldenär.

## För förmedling av en potentiell affär

Skicka ett mejl till:  
[forsaljning@lowell.com](mailto:forsaljning@lowell.com)  
med kunduppgifter.

Alternativt via post till:

Lowell Sverige AB  
Kungsgatan 12-14  
111 35 Stockholm

Lowell kontaktar därefter kunden  
för att hjälpa till med avtal.

## Hjälp samma tips:

- Har kunden större flöden av ärenden där de behöver hjälp med påminnelse- eller inkassohantering (över ca 50/månad)? Skicka kundens uppgifter till Lowell, så kontaktar vi kunden för att se till att de får bästa möjliga erbjudande.
- Har kunden ärenden som de vill sälja, eller har de ärenden i utlandet? Skicka även här kundens uppgifter till Lowell, så kontaktar vi kunden för att se om vi kan hjälpa kunden.

**Har du frågor och vill komma i kontakt med oss,  
vänligen kontakta oss på:**

[forsaljning@lowell.com](mailto:forsaljning@lowell.com)  
Växeltel: 08-587 281 00